

BANK **BLISKO CIEBIE**

CZASOPISMO KLIENTÓW BANKU SPÓŁDZIELCZEGO ZIEMI KALISKIEJ

SGB

Krok po kroku

Pani Zyta Owczarek z Witoldowa koło Kalisza, zanim została właścicielką firmy PPHU Jackpol, była agromem. Żyłkę handlowca odkryła w sobie już w latach osiemdziesiątych, kiedy to w sklepach brakowało także i odzieży.

Zaczęło się banalnie od wyjazdu na Węgry, które wtedy prowadziły gospodarkę quasi-rynkową. Można było tam kupić atrakcyjne stroje, a po powrocie je sprzedać. Następnym etapem podróży pani Owczarek została Turcja, skąd Polacy przywozili dzinsy i odzież ze skóry, bardzo wówczas modne w naszym kraju. „Turystyka handlowa”, jak to wówczas nazywaliśmy, kwitła. Ale nie wszyscy, którzy brali w niej udział, zdecydowali się na profesjonalne zajęcie się handlem a pani Owczarek, tak. Już w 1989 roku założyła firmę zajmującą się handlem odzieżą.

Jackpol ma dziś 4 hurtownie: od Gdyni po Jelenią Górę (rzecz jasna, największa jest w rodzinnym Witoldowie) i 16 sklepów od Grudziądza po Oleśnicę (najwięcej w Wielkopolsce). Inwestowanie w nieruchomości rozpoczęła pani Zyta na przełomie lat 1997-98, kiedy w pobliskim Kaliszu można było kupić zdewastowane kamienice. Po przeprowadzeniu gruntownego remontu przywrócono im życie. Przy głównej ulicy najstarszego polskiego miasta powstał hotel Europa i jak zapewniają jego goście, najlepszy w okolicy.

Na oficjalnej stronie internetowej Jackpolu wyeksponowano również odzież z Chin. Dzięki kontaktom z tym najdynamiczniej rozwijającym się krajem na świecie, pani Zyta zapewniła swej firmie dzisiejszą pozycję. W pierwszej połowie lat dziewięćdziesiątych o Chinach jeszcze się w Polsce nie mówiło, natomiast mocno już byli tam osadzeni Niemcy i Amerykanie. Pani Owczarek w handlu z Chińczykami wyczuła szansę dla siebie. W 1995 roku zdecydowała się osobiście sprawdzić, co też można zyskać na kontaktach handlowych z tym krajem, odległym terytorialnie i kulturowo.

DOKOŃCZENIE NA STR. 4 i 5

Wyniki losowania nagród w Promocji Lokata SGB (jesień 2011)

– str. 2 –

Lokata z nagrodami

Weź wolne, niech pracują pieniądze



6 x Renault

885 nagród


 Bank Spółdzielczy
 Ziemi Kaliskiej

Lokata z nagrodami dostępna w wybranych placówkach Spółdzielczej Grupy Bankowej. Szczegółowy regulamin promocji wraz z opisem i dostępnymi wylosowanymi nagrodami na www.sgb.pl. Promocja trwa do 12.10.2012 r.

 Bezpłatna infolinia:
800 888 888

Więcej informacji na:

www.bsziemikal.pl

Komentarz

Obawy o stan gospodarki krajowej i lokalnej oraz o jej wpływ na poziom życia, a właściwie na możliwości zaspokojenia potrzeb życiowych mieszkańców naszego regionu, wydają się być uzasadnione. Komunikaty GUS i NBP z pierwszego kwartału nie pokazywały jeszcze dramatycznego tempa wyhamowań w gospodarce, nie oznaczało to jednak, że w prowadzeniu biznesu nie powinniśmy zachować czujności. Według ocen analityków będzie to rok na pewno trudniejszy od minionego, a na poziom wzrostu naszej gospodarki, wpływ będzie miała kolejna rozlewająca się w Europie fala kryzysu, rozregulowane rynki i przepływy finansowe.

Widoczny gołym okiem postęp w przekształcaniu się polskiej wsi i unowocześnianiu gospodarstw rolnych ma źródło finansowe w dwóch miejscach, tj. w funduszach unijnych i kredytach w większości udzielanych przez banki spółdzielcze. Prawo do korzystania z unijnych dotacji jest bowiem tak skonstruowane, że beneficjent musi najpierw wyłożyć własne środki, a dopiero później są one refundowane. Rządco który rolnik dysponuje takimi zasobami finansowymi, aby samodzielnie ten wymóg spełnić, więc posiłkuje się na ogół kredytem.

Podobnie ma się rzecz z pozyskiwaniem środków na rozpoczęcie inwestycji przez samorządy gminne, dla których banki spółdzielcze są sprawdzonymi partnerami. Sytuacja gmin staje się w tym roku jeszcze trudniejsza wobec ostrych wprowadzonych decyzjami Ministra Finansów.

W związku z zaistniałą sytuacją spotykamy się z pytaniami czy wobec spodziewanego spowolnienia, Bank Spółdzielczy Ziemi Kaliskiej będzie stosował podobnie otwartą politykę kredytową, jak podczas pierwszej fali kryzysu.

Odpowiedź na to pytanie może być tylko jedna. Oczywiście, bo taka jest rola i misja banku spółdzielczego. Ograniczać je mogą tylko decyzje organów nadzorczych, takich jak Komisja Nadzoru Finansowego, wielkość jego funduszy własnych oraz liczba przyjętych depozytów.

Oszczędzanie, czyli składanie depozytów w banku spółdzielczym przez jego klientów, osoby fizyczne, przedsiębiorstwa i samorządy ma dwubiegunowy aspekt. Po pierwsze przynosi depozytariuszom dochód w postaci odsetek, a po drugie stanowi główne źródło środków, jakie bank może przeznaczyć na akcję kredytową. Stąd łatwo wysnuć prosty wniosek – oszczędzając we własnym lokalnym banku, sami tworzymy podstawy do finansowania miejscowej gospodarki zarówno w tych dobrych, jak i gorszych dla niej czasach.

GRZEGORZ PONIATOWSKI
Prezes Zarządu

Wyniki losowania nagród w Promocji Lokata SGB (jesień 2011)

Informujemy, że zgodnie z Regulaminem Loterii Promocyjnej „Lokata SGB (jesień 2011)”, w Centrali SGB-Banku S.A. odbyło się 11 lipca 2012 r. losowanie nagród.

Sprzedaż lokaty prowadzona była od 17 października 2011 r. do 23 grudnia 2011 r. Pełna lista wylosowanych lokat jest dostępna w placówkach Banku.

Nagrody II stopnia gwarantowane dla klientów Banku Spółdzielczego Ziemi Kaliskiej wylosowali:

- skuter Keeway Hurricane 50
– **Tomasz Wrocławski** – O/Opatówek
- telewizor LG TV LED 37LV375S
– **Zofia i Henryk Gawronek** – O/Szczytniki
- mikro wieżę CD Grundig Ovation
– **Iwona Janiak** – O/Szczytniki
- wypiekacz do chleba Zelmer
– **Bolesław Przybył** – O/Brzeziny

**Wszystkim wylosowanym osobom
serdecznie gratulujemy!**



Kredyt gotówkowy

**Korzystaj z wiosny,
korzystaj z lata.**

Wszystko, co planujesz,
sfinansuje kredyt gotówkowy.



**Bank Spółdzielczy
Ziemi Kaliskiej**

www.bsziemikal.pl

Banki spółdzielcze blisko klienta

Jak kształtuje się sytuacja banków w obecnych czasach? Jak na tym tle funkcjonują banki spółdzielcze? Jakie mają perspektywy?

Te pytania zadaliśmy

KRZYSZTOFOWI PIETRASZKIEWICZOWI,
prezesowi Związku Banków Polskich.

Wśród banków, które nawiązały i utrzymały szczególnie dobre relacje z klientami są banki z kapitałem krajowym, czyli spółdzielcze, dlatego że one lepiej znały rynek i nie działały tak gwałtownie, jak w przypadku tych działających transgranicznie, gdzie „matki” tych banków dotknięte zostały przez różne zjawiska kryzysowe. W przypadku banków krajowych ta polityka była bardziej zrównoważona i odniesiona do polskich warunków, znanych kadrze kierowniczej tych banków. Trzeba pamiętać, że przed nami jednak wiele trudnych lat, zarówno w gospodarce międzynarodowej, jak i krajowej. Warunki mogą się nieco pogorszyć, ale sądzę, że po tym teście, jaki wspólnie przeszliśmy, bankowość lokalna będzie sobie świetnie radzić.

Bankowość spółdzielcza to bardzo rozwinięta sieć banków, która posiada blisko 1/3 placówek w Polsce i zatrudnia prawie 1/5 pracowników – ponad 32 tys. osób. Jest to strategicznie ważna część polskiego systemu finansowego, a dla bardzo wielu miejscowości placówki bs-ów są jedynymi w okolicy, blisko klientów. Udział bankowości spółdzielczej w rynku depozytów to około 8,5-9%, jeśli chodzi o kredyty, to około 6% rynku krajowego, przy czym w kredytowaniu przedsiębiorstw jest nieco wyższy. Szacuje się go na około 8 punktów procentowych, szczególnie jeśli chodzi o małe i średnie przedsiębiorstwa, a przecież one dla polskiej gospodarki mają ogromne znaczenie.

Sądzę, że polska bankowość lokalna będzie w stanie nakreślić jasną drogę rozwoju spółdzielczych instytucji finansowych. Rozwój czy stagnacja – oto jest pytanie, a każda opcja jest możliwa. Niewiele się zmienia, jeśli banki spółdzielcze nie zechcą same dokonać pewnych przedsięwzięć zwiększających konkurencyjność tej gałęzi i zbudować systemu bezpieczeństwa ekonomicznego poszczególnych zrzeszeń. Spółdzielcy bardzo liczą na aktywność banków zrzeszających.

Trzeba podkreślić, że wiele dobrych inicjatyw w ostatnich latach w bankach zrzeszających już podjęto. Od śmiałych działań marketingowych, poprzez specjalistyczne usługi na rzecz banków zrzeszonych, aż po systemy wymiany informacji. Organizacja bankowości spółdzielczej w zrzeszeniach rzutuje na sposób planowania rozwoju poszczególnych



banków spółdzielczych, które mają swoją specyficzną misję. Jest nią skoncentrowanie się na osiągnięciu nie tylko celów gospodarczych, ale i społecznych, wraz ze wspólnotą, na terenie, której działają.

Tymczasem misją spółek akcyjnych, zwłaszcza tych notowanych na giełdzie, jest zaspokajanie na wysokim poziomie potrzeb klientów, a jednocześnie dawanie stałego, satysfakcjonującego zwrotu z zainwestowanego kapitału akcjonariuszy. Dostarczenie tej różnicy ma ważne znaczenie dla planowanego rozwoju bankowości lokalnej.

Sukces banku połączony z sukcesem wspólnoty, ale też wspólne rozwiązywanie problemów, gdy trzeba, przy udziale banku zrzeszającego, wytwarzają poczucie zaufania, a ono jest ważnym czynnikiem stabilnego wzrostu gospodarczego. Bankowość spółdzielcza może dawać impulsy do rozwoju gospodarczego i społecznego. I to nie tylko lokalnie, ale także w skali ogólnopolskiej. Nie boję się powiedzieć głośno swojego marzenia, że każdy Polak powinien być udziałowcem banku spółdzielczego.

Bankowość spółdzielcza nie musi oferować ekstrawaganckich produktów, nie musi zmierzać szybko w kierunku implementacji

supernowoczesnych instrumentów. W wielkości krajów zajmuje się rozwiązywaniem codziennych problemów ludzi i firm, głównie z małych miejscowości. Finansuje mały i średni biznes, jak również samorządy. W czasach gdy brakuje funduszy w budżecie centralnym i lokalnych, wspólnotowe instytucje finansowe mogą się nie tylko rozwinąć, ale i jednocześnie odegrać niesamowitą rolę w zacieraniu różnic rozwojowych i włączyć w działania gospodarcze bardzo dużą grupę ludzi.

Chciałbym jeszcze zaznaczyć, że bankowość spółdzielcza jest typem przedsiębiorstw najbardziej rozwiniętych technologicznie, w wielu miejscowościach są to jedne z największych, najnowocześniejszych zakładów pracy. To najczęściej niczym nie różniące się od komercyjnych usługi finansowe, a przy tym oferowane przez osoby znające realia lokalne lepiej, niż w przypadku innych instytucji finansowych. Sądzę, że przy troskliwej dbałości o konkurencyjność, rozwój produktów, pewne wspólne działania badawcze, marketingowe i rozwojowe, bankowość spółdzielcza ma wielkie perspektywy rozwoju.

Notował:
ANDRZEJ MALANOWSKI

Krok po kroku



Witoldów, główna siedziba firmy

DOKOŃCZENIE ZE STR. 1

Pierwsza podróż miała smak wyprawy pionierskiej. Lot do Pekinu kosztował wtedy tyle, że pochłonąłby całą posiadaną walutę, a prze-

cież w Chinach trzeba było za coś żyć. Kupować też się nie da bez centa przy duszy, więc trzeba było znaleźć inną drogę i pani Owczarek kupiła za złotówki bilet kolejowy do Irkucka. Stamtąd do Mongolii poleciała za 30

dolarów samolotem, żeby znów przesiąść się na pociąg do Pekinu.

Śmiałym szczęście sprzyja, bo w Pekinie spotkała Chinkę, która pokierowała jej pierwszymi krokami. *Pekin prawie ćwierć wieku temu i dziś, to jakby inne miasta. Teraz to jest światowa metropolia. Moi pierwsi partnerzy, w porównaniu z ich dzisiejszym bogactwem, byli wtedy raczej ubodzy* – wspomina pani Zyta. Nie jeździ teraz do Chin koleją transsyberyjską, bo co opłacało się na starcie, dziś nie ma sensu ze względu na czas, jaki taka wyprawa pochłania.

Po powrocie z tej pierwszej azjatyckiej podróży pani Owczarek otworzyła swój pierwszy sklep detaliczny, bo wcześniej zajmowała się tylko hurtem, a wkrótce w firmie pojawiły się pierwsze nieruchomości.

Jeśli się nie odziedziczyło bajecznej fortuny, a chce się prowadzić biznes i go rozwijać, to nie ma wyboru – trzeba sięgnąć po kredyt. Problem tylko z wyborem właściwego banku, bo każdy nęci propozycjami, ale inna jest sytuacja, gdy chodzi o udzielenie kredytu i to na dogodnych dla klienta warunkach.

Pani Zyta Owczarek korzystała z usług różnych instytucji finansowych, zanim odkryła, że najlepszym partnerem dla średnich przedsiębiorstw jest bank spółdzielczy. W oparciu o dawne doświadczenia z czasów, gdy zaj-



Sklep w Kaliszu, Pl. Św. Józefa 1 (wejście od ulicy Mariańskiej)



Kalisz, Pl. Św. Józefa



Sklep w Kaliszu przy ul. Górnośląskiej 30

mowała się agronomią, sądziła, że interesują się one wyłącznie rolnictwem. Okazało się, że najlepsze było najbliżej. Teraz właścicielka Jackpolu współpracuje z Oddziałem Banku Ziemi Kaliskiej w gminnym Żelazkowie. Raz, bo jest blisko. Dwa – z krajanami łatwiej się dogadać. Trzy – to się jej najbarziej opłaca. Dlatego nosi się z zamiarem, po zakończeniu interesów z innymi kredytodawcami, całość swych bankowych potrzeb powierzyć Bankowi Spółdzielczemu Ziemi Kali-

skiej i współpracować z jego Oddziałem w Żelazkowie.

ANDRZEJ MALANOWSKI

**Kontakt do firmy:
Witoldów 6 k/Kalisza
tel. (62) 769 15 55
i 764 73 54**

Cudów nie ma

W bankowości nie ma cudów, a żaden bank stosujący zasady dobrej praktyki bankowej nie jest w stanie wygenerować dostatecznego zysku, by proponować depozytariuszom taki zwrot na zainwestowanym kapitale, jaki często proponują instytucje parabankowe. Działają one bowiem bez prawnych regulacji, nie są ewidencjonowane, a oferują usługi tym, którzy stracili zdolności kredytowe.

Swoimi zawrotnymi opłatami oraz niezwykle wysokim oprocentowaniem uniemożliwiają klientom nie tylko oszczędzanie, ale często i spłatę zaciągniętego zobowiązania. Kwoty, jakie pożyczamy poza bankami są coraz większe, a rynek parabanków będzie się rozwijał wraz z pogarszającą się kondycją gospodarki. Część z tych osób, którzy nie otrzymają pożyczek w bankach, z pewnością uda się do parabanków. Taki model grozi bańką kredytową i powrotem problemu przekredytowania klientów. Czemu tak się dzieje? Czy jest to efekt niewiedzy klientów tych instytucji czy też braku kontroli? Z pewnością jedno i drugie.

Kryzys spowodowały wielkie instytucje finansowe, ale skutki naprawy „wyników” ich działalności spotykają również banki spółdzielcze. Nadzór bankowy tak zaostriżył kryteria udzielania kredytów, że część kredytobiorców nie ma szans na pozyskanie w bankach środków. Kierują się więc do instytucji parabankowych, gdzie o kredyt jest łatwiej, choć oprocentowanie jest lichwiarskie.

Jeżeli mówimy o depozytach złożonych w Amber Gold, to przy całym współczuciu dla klientów tej firmy, pozostawienie dwóch milionów ludzi bez szans na kredyt (często niewielki, choć niezwykle potrzebny), to problem do rozwikłania.

DOKOŃCZENIE NA STR. 6

Cudów nie ma

DOKOŃCZENIE ZE STR. 5

Nie ma prostych rozwiązań w regulowaniu działalności instytucji i firm finansowych w gospodarce wolnorynkowej. Wszak wraz z rodzącym się wolnym rynkiem zobowiązaliśmy się przestrzegać zasad wolności gospodarczej, ale niektórzy wykorzystują je do popełniania nadużyć. Grzegorz Kołodko, były wicepremier i minister finansów już dawno głosił, że „...rynek sam z siebie nie eliminuje nieuczciwości a demokracja nie wyklucza głupoty...” i z tą maksymą winniśmy poruszać się w sferze finansów.

Banków spółdzielczych nie trzeba było dodatkowo zewnętrznie ograniczać i decydować o wysokości przyznawanych kredytów, bo one w większości znają swoich klientów oraz ich rzeczywiste możliwości finansowe, a kredyty zagrożone stanowią często ułamek procenta ogólnej sumy środków przeznaczanych na akcję kredytową.

Red.

Jak racjonalnie zadłużać się w czasie kryzysu

Czy istnieje w ogóle takie pojęcie jak racjonalne długi? Na tego typu pytania od dawna próbuje odpowiedzieć sobie wielu ekspertów z branży finansowej i ekonomicznej. Kryzys stał się bowiem motywy przewodnim w ostatnich czasach i odmieniany jest przez niemalże wszystkie przypadki. Przyczynił się także do częstego usprawiedliwiania się przedsiębiorców i konsumentów niepłacących swoich zobowiązań w terminie lub unikających ich w nieskończoność. Co zatem zrobić, aby nasze zadłużenia stały się racjonalne i tym samym realne do spłacenia?

Nie podlega jednak wątpliwości fakt, że Polacy nie oszczędzają, a raczej zadłużają się do granic możliwości swojego portfela. Z roku na rok drastycznie rosną wydatki na życie i utrzymanie, a podstawowe rachunki pochłaniają niemalże połowę dochodów przeciętnego Polaka.

Bardzo często jest tak, że właśnie w okresie kryzysu przychodzi się nam zadłużyć, bo coraz liczniejsze jest grono osób, które pobierają kredyty w celu realizowania podstawowych potrzeb. Jak zatem zminimalizować ryzyko niekontrolowanego i niebezpiecznego zadłużania się?



Niezależnie jakimi motywami kierujemy się podczas popadania w długi, trzeba pamiętać o kilku bardzo ważnych racjonalnych zasadach, które w czasach kryzysu stają się jeszcze bardziej niezbędne. Przede wszystkim należy tak zbilansować budżet miesięczny, by wydatki były niższe niż miesięczne przychody. Nie należy się też zadłużać, kiedy nie mamy pewnego źródła dochodu, które pozwoli nam spłacić w terminie zaciągnięte zobowiązanie. Poza tym musimy nauczyć się „z głową” planować cały budżet, unikać zakupów w przypiętych emocjach i pod wpływem zewnętrznych impulsów. Opracowując miesięczne wydatki starajmy się oszczędzać maksymalnie na rzeczach, które okazują się niepotrzebne i zbyt drogie, a bez których możemy się obejść.

Czas kryzysu to czas bardzo dynamicznych zmian i aby się w nich odnaleźć należy mieć wszystkie powyższe aspekty na uwadze. Zatem decyzje o zobowiązaniach finansowych należy podejmować w sposób dojrzały i przemyślany. Nie da się zaprzeczyć faktom, zatem trzeba działać, trzeba podejmować racjonalne kroki ku ochronie naszego kapitału, rozsądnie – bez szaleństw, bez paniki – kryzysy bowiem mają to do siebie, że przychodzą i odchodzą, a długi pozostają, czasem trwale zmieniają układ biznesowy i tylko niektórzy mają okazję znaleźć swoją niszę oraz dobrze się urządzić.

za NBP

 **Bank Spółdzielczy
Ziemi Kaliskiej**

Kredyt „Dobry Plon”

**Zapewni sfinansowanie Twoich
bieżących potrzeb w gospodarstwie**

- » uproszczone procedury
- » atrakcyjne oprocentowanie
- » niska prowizja
- » kwota kredytu 4000 zł na 1ha użytków rolnych
- » do 12 miesięcy

ZNACZENIE WYRAZÓW

POZIOMO:

- 1-A Okrągły kamień uformowany przez rzekę
 2-H Uroda, urok
 3-A Papierek z loterii
 3-E Gal w układzie
 4-G Uroczysta wojskowa lub rozbawiona techno przechodzi ulicami miasta
 5-A Dziadkowie słuchali na nim płyt
 6-I Duże miasto w Japonii
 7-D Tam tańczy się ostatnie tango, najlepiej pod Wieżą Eiffa
 8-A „Nie pozwalam”
 9-G Potrawa z wołowiny
 10-A Ratuje ludzi z ognia
 11-F Niewielkie małpy
 12-A W niej głosy
 13-E Dookoła szyi, gdy zimno
 13-J ... za oko
 15-B Święta księga Islamu
 15-H Popularne polskie nazwisko
 16-E Ćwiczenie gimnastyczne, gdzie się człowiek zgina
 17-A Ma warkocz i leci przez galaktykę
 18-J Cyganka z „Chaty za wsią”
 19-A Wąski nieduży wąwóz
 19-E Łączy Polańskiego z Giertychem
 21-B Dźwiękonaśladownictwo

PIONOWO:

- A-1 Zobowiązanie handlowe
 A-16 W parze z obligacjami
 B-7 Film o kowbojach
 C-1 Podąża za królem
 C-14 Duży czarny ptak żyjący na Mazurach
 D-7 Brak drzew w środku lasu
 E-1 Obecnie gospodarstwo, wcześniej obojęcie
 E-15 Firma kosmetyczna lub hotelarska
 F-10 Kobieta na koniu
 F-19 Zła, mimo że cienka w talii
 G-4 Często myłona z kredytem
 H-2 Niedokręcony kapie
 H-11 Staw pomiędzy kostką i udem
 H-18 Wczesna pora dnia
 I-15 On i ona
 J-1 Bieganie 40 km
 K-11 Pryska z ogniska
 K-18 Złoczyńca
 L-1 Bakteria, która powoduje chorobę
 L-15 Tam historia z wodą i winem

SZYFR:

- (C-21, F-1, K-2, L-1) (A-2, K-15, H-5, F-16)
 (L-17, F-3, A-19, A-3, D-17, G-4, A-10, G-9, G-7, D-5)
 (A-8)
 (L-3, B-11, E-3, K-11, H-12, I-19, A-4, A-20)

KRZYŻÓWKA

	A	B	C	D	E	F	G	H	I	J	K	L
1								■	■		■	
2		■		■		■	■					
3				■			■			■		■
4		■		■		■						
5									■		■	
6		■		■		■		■				
7	■			■						■		■
8					■	■		■	■		■	■
9	■			■		■	■				■	■
10								■	■		■	■
11	■			■		■						■
12					■		■		■	■		■
13	■			■	■				■			
14	■	■		■	■		■		■	■		■
15	■						■					
16		■		■						■	■	
17							■	■		■	■	
18		■		■		■	■		■			
19				■						■		■
20		■		■	■		■		■	■		■
21	■											

Rozwiązania prosimy składać na załączonych kuponach w placówkach Banku do 10 października 2012 r.

Za prawidłowe rozwiązanie krzyżówki z Nr 11 gazety „Bank Blisko Ciebie” kubki z logo BS Ziemi Kaliskiej otrzymują:

Renata Błaszcyk z Cieszykowa,
Ryszard Piątek z Oszczeklina
 i **Ewa Russek** z Turku.

SERDECZNIE GRATULUJEMY!

KUPON BANK BLISKO CIEBIE

Hasło

Imię i nazwisko

Adres

nr telefonu

Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych dla potrzeb marketingowych Banku Spółdzielczego Ziemi Kaliskiej (zgodnie z ustawą o ochronie danych osobowych z dn. 29.08.1997 r. Dz. U. Nr 133, poz. 883)

podpis



BANK SPÓŁDZIELCZY ZIEMI KALISKIEJ

CENTRALA

Plac Wolności 6, 62-840 Koźminek
tel. 62 767 80 45, fax 62 767 80 44
bank@bsziemikal.pl
www.bsziemikal.pl

ODDZIAŁ KOŹMINEK

Pl. Wolności 6, 62-840 Koźminek, tel. 62 767 80 45, tel./fax 62 767 80 44
Bankomat 24 h

ODDZIAŁ LISKÓW

ul. Ks. Bližińskiego 42, 62-850 Lisków, tel. 62 767 80 41, tel./fax 62 767 80 43
Bankomat 24 h

ODDZIAŁ SZCZYTNIKI

Szczytniki 29, 62-865 Szczytniki, tel. 62 762 58 15, tel./fax 62 762 50 04
Bankomat 24 h

ODDZIAŁ ŻELAZKÓW

Żelazków 9, 62-817 Żelazków, tel. 62 769 15 15, tel./fax 62 767 80 46
Bankomat 24 h

ODDZIAŁ BRZEZINY

ul. Bankowa 3, 62-874 Brzeziny, tel. 62 769 87 69, tel./fax 62 769 80 47

ODDZIAŁ OPATÓWEK

ul. Poniatowskiego 1, 62-860 Opatówek, tel. 62 761 8203, tel./fax 62 761 80 09
Bankomat 24 h

ODDZIAŁ KALISZ

Pl. Św. Józefa 5, 62-800 Kalisz, tel. 62 767 80 36, tel./fax 62 767 80 35
Bankomat 24 h

PUNKT KASOWY BRZEZINY

ul. 1000-lecia 8, 62-874 Brzeziny, tel./fax 62 769 81 08
Bankomat 24 h

PUNKT KASOWY GODZIESZE

ul. Kaliska 2a, 62-872 Godziesze Wielkie, tel./fax 62 761 10 49
Bankomat 24 h

PUNKT KASOWY IWANOWICE

Pl. Kordeckiego 13, 62-862 Iwanowice, tel./fax 62 762 68 16

PUNKT KASOWY RADLICZYCE

Radliczyce 62, 62-865 Szczytniki, tel./fax 62 762 73 60

PUNKT KASOWY STAW

Pl. Wolności 10, 62-865 Szczytniki, tel./fax 62 762 62 27



BANK POLSKI
Rok założenia: 1904

